



Fasten seatbelt, please ...

Im Straßenverkehr sind Sie angeschnallt.
Wo ist der Sicherheitsgurt, wenn Sie mit Neukunden starten?

Es gilt, bei der Auftragsannahme - insbesondere bei Neukunden - Schaden zu verhindern:

Hierzu gehören:

- die klare rechtliche Vertragslage und
- die Vereinbarung von Sicherheiten

Bei Interessenten der neuen Mitgliedsstaaten der EU und bei Nicht-OECD-Ländern gibt es Risiken aufgrund der noch nicht EU-konformen Landesrechtssprechungen. Darüber hinaus ist der Zugang und die Transparenz der Informationen noch unzureichend.

Immer mehr Unternehmen setzen auf unser Inhouse
Forderungsmanagement auf Basis der **Integrierten IFM-Methode.**